

*Lu dans la presse européenne.*

**La crise :  
fragilité économique,  
les experts européens classent la France  
« avant-dernière » des pays européens !**

Malgré les discours de ses politiques,  
elle est classée parmi les plus fragiles et sans solutions rapides !

**Quels moyens concrets et non coûteux  
proposer aux entreprises des BTP pour en sortir ?**

**... Développer immédiatement leurs ventes et leur marge ?**

**Mais comment, quand la trésorerie fait défaut ?  
Et quand le « moral » n'est pas au rendez-vous ?**

Vous êtes responsable des résultats commerciaux de votre entreprise :  
comment réussir votre dernier semestre commercial ?  
Et comment « rattraper » les ventes et la marge qui vous manquent,  
avant décembre 2011 ?

***Sur mon ouvrage ci-dessous, mis à jour en juin 2011  
30 modèles d'actions pour réussir votre exercice annuel :***



*J'ai le plaisir de vous offrir, sur CD-ROM, mon ouvrage,  
Prix des Dirigeants commerciaux de France. 50 000 lecteurs.*

[Wladimir.zandt@orange.fr](mailto:Wladimir.zandt@orange.fr)

***CD-ROM contenant 30 modèles simples et rapides  
en vidéo, mp3, textes, résultats ventes et marge,***

***à démarrer dès demain... dans votre entreprise, sans trésorerie...  
pour sortir de la spirale infernale de la crise !***



- 1** Ecouter le CD-ROM offert
- 2** Mettre en pratique les modèles audio...
- 3** Faire progresser vos ventes et votre marge !

**5** *exemples d'actions à résultats immédiats extraits de mon ouvrage offert sur simple demande, Prix des Dirigeants Commerciaux de France, 1986...*  
[Wladimir.zandt@orange.fr](mailto:Wladimir.zandt@orange.fr)

**1** *Réunions d'information prospects et clients ...*



- réunions **régionales** en call-mail-call: **82.500 €ht immédiats...**
- réunions **nationales** en call-mail-call: **568.615 €ht en 2 mois** avec un « tandem sédentaire » Sénior + BTS... **Marge : 264 000 € !**

**Voir l'opération « réunions » du livre offert sur CD-ROM...**



**2** *Suivi de visiteurs salons...*  
*155 rendez-vous utiles, 65 commandes le mois suivant...*

**Voir l'opération « suivi des visiteurs » du livre offert sur CD-ROM...**



**3** *Rayonnages-échafaudages en « call-mail-call » sédentaire...*

*4 rendez-vous utiles par jour, 80 par mois, 60 devis immédiats, 40 commandes dès le trimestre suivant, 280 000 Euros ht de ventes...*

**Voir l'opération « call-mail-call » du livre offert sur CD-ROM...**



**4** *Négoce produits bâtiment, en sédentaire,...*

- Les « sédentaires » appellent leurs clients avant les livraisons...  
Ventes additionnelles = **+ 10% de marge immédiate...**

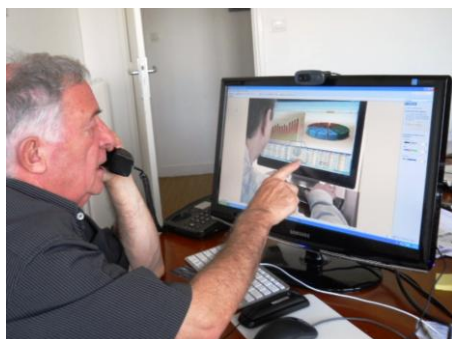
**Voir l'opération « livraisons » du livre offert sur CD-ROM...**



**5** *Négoce : réduire vos stocks dormants pendant le recrutement d'une commerciale sédentaire...*

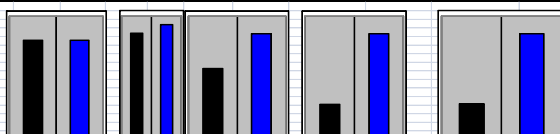
45% de marge additionnelle pendant l'action commando.  
3 candidates en CDD (8 semaines) et CDI pour la « bonne » candidate.

**Voir l'opération « Catherine » du livre offert sur CD-ROM.**



En télé animation, j'accompagne votre action pendant 8 semaines...

Action commerciale PME : Equipement informatique, matériel, consommables, soft et infogérance										
	Contacts utiles		Devis utiles		Commandes		Chiffre d'Affaires		Marge	
	Objectif	Réalisé	Objectif	Réalisé	Objectif	Réalisé	Objectif	Réalisé	Objectif	Réalisé
Semaine 1	30	30	15	15	10	5	25 000,00 €	25 000,00 €	25 000,00 €	25 000,00 €
Semaine 2	30	30	15	15	10	10	25 000,00 €	50 000,00 €	25 000,00 €	25 000,00 €
Semaine 3	30	30	15	15	10	15	25 000,00 €	75 000,00 €	25 000,00 €	37 500,00 €
Semaine 4	30	30	15	15	10	15	25 000,00 €	75 000,00 €	25 000,00 €	37 500,00 €
Semaine 5	30	30	15	15	10	15	25 000,00 €	75 000,00 €	25 000,00 €	37 500,00 €
Semaine 6	30	30	15	15	10	15	25 000,00 €	75 000,00 €	25 000,00 €	37 500,00 €
Semaine 7	30	30	15	20	10	20	25 000,00 €	100 000,00 €	25 000,00 €	50 000,00 €
Semaine 8	30	30	15	20	10	25	25 000,00 €	125 000,00 €	25 000,00 €	62 500,00 €
<b>TOTAUX</b>	<b>240</b>	<b>240</b>	<b>120</b>	<b>130</b>	<b>80</b>	<b>120</b>	<b>200 000,00 €</b>	<b>600 000,00 €</b>	<b>200 000,00 €</b>	<b>312 500,00 €</b>
Résultat de l'action marge sur 8 semaines										marge supérieure aux prévisions



**Avantage pour vous :**  
**je suis rémunéré sur mes résultats,**  
**comme un vrai commercial !**

## Mes références dans votre secteur d'activité. Et votre région ....

Sur Google « **Objectif-habitat.com** »  
Votre encyclopédie vidéo pour réussir vos travaux...



Notre Consultant, Wladimir ZANDT,  
Prix des Dirigeants Commerciaux de France 1986



a, depuis 30 ans, collaboré avec les enseignes  
les plus prestigieuses de ce marché florissant:



**Depuis 30 ans :**

**B.T.P., fabricants et négociants :** Alphacan, Brossette, groupement Le GESEC - 235 Dirigeants adhérents : sanitaires, chauffage, électricité - Bigmat - St Gobain - Point P, Weber et Broutin, Le Moniteur - Samse - Trouillard –

**EQUIPEMENTS INDUSTRIELS :** CIDELCEM, Groupe PUM,...

**EQUIPEMENT DE LA MAISON :** Groupe Pulsat - Richard Le Droff - Vedette - Site web : « objectif habitat.com »...Jacob Delafon - Porcher -

**TRANSPORT ET MANUTENTION :** MANITOU, TAT,...